

สารบัญ

	หน้า
บทคัดย่อ (ภาษาไทย)	(1)
บทคัดย่อ (ภาษาอังกฤษ)	(3)
กิตติกรรมประกาศ	(5)
สารบัญ	(9)
สารบัญตาราง	(11)
สารบัญภาพ	(15)
บทที่ 1 บทนำ	1
ความเป็นมาและความสำคัญของปัจจุหา	1
วัตถุประสงค์ของการวิจัย	3
สมมติฐานการวิจัย	3
ขอบเขตของการวิจัย	3
กรอบแนวความคิดในการวิจัย	4
นิยามศัพท์เฉพาะ	4
ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ	5
บทที่ 2 แนวความคิด ทฤษฎีและผลงานการวิจัยที่เกี่ยวข้อง	7
ทฤษฎีพฤติกรรมผู้บริโภค	7
ทฤษฎีส่วนประสมการตลาด	20
งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	25
ข้อมูลทั่วไปเกี่ยวกับกาแฟสด	28
บทที่ 3 วิธีดำเนินการวิจัย	35
ประชากรและกลุ่มตัวอย่าง	35

สารบัญ (ต่อ)

	หน้า
เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย	36
การเก็บรวบรวมข้อมูล	37
การวิเคราะห์ข้อมูล	37
บทที่ 4 ผลการวิเคราะห์ข้อมูล	41
ผลการวิเคราะห์ข้อมูลทั่วไปของผู้บริโภคเครื่องดื่มกาแฟสด	41
ผลการวิเคราะห์พฤติกรรมการบริโภคเครื่องดื่มกาแฟสด	44
ผลการวิเคราะห์ปัจจัยทางการตลาดที่มีผลต่อพฤติกรรมการบริโภค เครื่องดื่มกาแฟสด	51
ผลการวิเคราะห์เกี่ยวกับการรับรู้ข่าวสารของผู้บริโภคเครื่องดื่ม กาแฟสด	56
ผลการวิเคราะห์สมนตฐาน	59
บทที่ 5 สรุป อภิปรายผล และข้อเสนอแนะ	71
สรุปผลการวิจัย	71
การอภิปรายผล	73
ข้อเสนอแนะ	74
ข้อเสนอแนะในการวิจัยครั้งต่อไป	75
บรรณานุกรม	77
ภาคผนวก	79
แบบสอบถาม	81
ประวัติผู้วิจัย	87

สารบัญตาราง

ตารางที่	หน้า
4.1 จำนวน ร้อยละ เกี่ยวกับข้อมูลทั่วไปด้านเพศของกลุ่มตัวอย่าง	41
4.2 จำนวน ร้อยละ เกี่ยวกับข้อมูลทั่วไปด้านอายุของกลุ่มตัวอย่าง	42
4.3 จำนวน ร้อยละ เกี่ยวกับข้อมูลทั่วไปด้านระดับการศึกษาของกลุ่มตัวอย่าง	42
4.4 จำนวน ร้อยละ เกี่ยวกับข้อมูลทั่วไปด้านรายได้ส่วนตัวเฉลี่ยต่อเดือน ของกลุ่มตัวอย่าง	43
4.5 จำนวน ร้อยละ เกี่ยวกับข้อมูลทั่วไปด้านอาชีพของกลุ่มตัวอย่าง	44
4.6 จำนวน ร้อยละ ของกลุ่มตัวอย่างจำแนกตามสถานะเหตุที่นิยมคื่นกาแฟสด	45
4.7 จำนวน ร้อยละ ของกลุ่มตัวอย่างจำแนกตามการเลือกคื่นกาแฟสดที่มี ตราผลิตภัณฑ์ (แบรนด์ของร้าน) เป็นที่รู้จัก	45
4.8 จำนวน ร้อยละ ของกลุ่มตัวอย่างจำแนกตามตราผลิตภัณฑ์ (แบรนด์ของร้าน) ที่เลือก	46
4.9 จำนวน ร้อยละ ของกลุ่มตัวอย่างจำแนกตามร้านจำหน่ายกาแฟสด ที่นิยมเลือกซื้อ/คื่นในช่วง 1 เดือนที่ผ่านมา	46
4.10 จำนวน ร้อยละ ของกลุ่มตัวอย่างจำแนกตามสถานที่ที่นิยมไปซื้อ ผลิตภัณฑ์กาแฟสด	47
4.11 จำนวน ร้อยละ ของกลุ่มตัวอย่างจำแนกตามรสชาติกาแฟสดที่ชอบคื่น	48
4.12 จำนวน ร้อยละ ของกลุ่มตัวอย่างจำแนกตามราคากาแฟสดต่อแก้วที่คื่น	48
4.13 จำนวน ร้อยละ ของกลุ่มตัวอย่างจำแนกตามประเภทร้านกาแฟที่นิยมซื้อ เครื่องคั่นกาแฟสด	49
4.14 จำนวน ร้อยละ ของกลุ่มตัวอย่างจำแนกตามความถี่ในการคื่นกาแฟสด	50
4.15 จำนวน ร้อยละ ของกลุ่มตัวอย่างจำแนกตามช่วงเวลาที่คื่นกาแฟสด	50
4.16 จำนวน ร้อยละ ของกลุ่มตัวอย่างจำแนกตามบริการอื่นๆ ที่ต้องการให้มี ในร้านกาแฟสด	51
4.17 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน และระดับความสำคัญของปัจจัยทาง การตลาดที่มีผลต่อพฤติกรรมในการบริโภคกาแฟสดทางด้านผลิตภัณฑ์	52

สารบัญตาราง (ต่อ)

ตารางที่	หน้า
4.18 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน และระดับความสำคัญของปัจจัยทาง การตลาดที่มีผลต่อพฤติกรรมในการบริโภคกาแฟสดทางด้านราคา	53
4.19 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน และระดับความสำคัญของปัจจัยทาง การตลาดที่มีผลต่อพฤติกรรมในการบริโภคกาแฟสดทาง ด้านสถานที่ ซ่องทางการจัดจำหน่าย	54
4.20 ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน และระดับความสำคัญของปัจจัยทาง การตลาดที่มีผลต่อพฤติกรรมในการบริโภคกาแฟสดทางด้านการ ส่งเสริมการตลาด	55
4.21 สรุปค่าเฉลี่ยรวม ของปัจจัยทางการตลาดที่มีผลต่อพฤติกรรมในการ บริโภคกาแฟสด	56
4.22 จำนวน ร้อยละ ของการรับรู้ข่าวสารการบริโภคเครื่องดื่มกาแฟสด จำแนกตามประเภทของสื่อต่างๆ	57
4.23 จำนวน ร้อยละ ของการรับรู้ข่าวสารการบริโภคเครื่องดื่มกาแฟสด จำแนกตามความเพียงพอของข้อมูลที่รับรู้จากสื่อต่างๆ	57
4.24 จำนวน ร้อยละ ของการรับรู้ข่าวสารการบริโภคเครื่องดื่มกาแฟสด จำแนกตามสื่อที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจในการเลือกซื้อกาแฟสด	58
4.25 จำนวน ร้อยละ ของการรับรู้ข่าวสารการบริโภคเครื่องดื่มกาแฟสด จำแนกตามข้อมูลที่สนใจเกี่ยวกับกาแฟสด	59
4.26 ความสัมพันธ์ของปัจจัยส่วนบุคคลกับสาเหตุที่ดื่มกาแฟสด	60
4.27 ความสัมพันธ์ของปัจจัยส่วนบุคคลกับราคากาแฟสดต่อแก้วที่ดื่ม	61
4.28 ความสัมพันธ์ของปัจจัยส่วนบุคคลกับช่วงเวลาที่ดื่มกาแฟสด	62
4.29 ความสัมพันธ์ของปัจจัยส่วนบุคคลกับความถี่ในการดื่มกาแฟสด	63
4.30 ความสัมพันธ์ของเพศกับปัจจัยทางการตลาดที่มีผลต่อการบริโภค เครื่องดื่มกาแฟสด	64

สารบัญตาราง (ต่อ)

ตารางที่	หน้า
4.31 ความสัมพันธ์ของอายุกับปัจจัยทางการตลาดที่มีผลต่อการบริโภคเครื่องคั่วกาแฟสด	65
4.32 ความสัมพันธ์ของรายได้กับปัจจัยทางการตลาดที่มีผลต่อการบริโภคเครื่องคั่วกาแฟสด	66
4.33 จำนวนและร้อยละของปัจจัยส่วนบุคคล และสื่อที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจเลือกซื้อเครื่องคั่วกาแฟสด	68

สารบัญภาพ

ภาพที่	หน้า
2.1 รูปแบบพฤติกรรมผู้ซื้อ และปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อพฤติกรรมการซื้อของผู้บริโภค	11
2.2 โมเดล 5 ขั้นตอนของกระบวนการซื้อของผู้บริโภค	17