หอสมุคมหาวิทยาลัยราชภัฏธนบุรี

ชื่อการค้นคว้าอิสระ กลยุทธ์การตลาดบริการธุรกิจ โฮมสเตย์ ในจังหวัดระยอง ผู้วิจัย นายธีรยุทธ จันทมณี ปริญญาบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาวิชาบริหารธุรกิจ (การจัดการทั่ว ไป) มหาวิทยาลัยราชภัฏธนบุรี อาจารย์ที่ปรึกษา I) คร.จริยา กลิ่นจันทร์ 2) ศาสตราจารย์ คร.เรวัตร์ ชาตรีวิศิษฎ์ ปีการศึกษา 2554 จำนวน 249 หน้า คำสำคัญ โฮมสเตย์

บทคัดย่อ

การวิจัยเรื่องนี้มีวัตถุประสงค์ เพื่อศึกษากลยุทธ์การตลาคบริการธุรกิจโฮมสเตย์ ในจังหวัคระยอง และเพื่อเปรียบเทียบกลยุทธ์การตลาคบริการธุรกิจโฮมสเตย์ของผู้บริหาร จำแนกตามคุณลักษณะส่วนบุคคล กลุ่มตัวอย่างคือผู้ประกอบธุรกิจโฮมสเตย์ จำนวน 73 คน เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัยเป็นแบบสอบถาม วิเคราะห์ข้อมูล โดยใช้ ความถี่ ร้อยละ ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน การทคสอบค่าที และการวิเคราะห์ความแปรปรวน

ผลการวิจัยพบว่า ผู้บริหารมีความคิดเห็นเกี่ยวกับกลยุทธ์การตลาดบริการธุรกิจโฮมสเตย์ ในจังหวัด ระยอง ในภาพรวม มีคะแนนเฉลี่ยอยู่ในระดับมาก เมื่อพิจารณากลยุทธ์การตลาดบริการเป็นรายด้าน พบว่า ผู้บริหารมีความคิดเห็นเกี่ยวกับกลยุทธ์การตลาดบริการ ด้านผลิตภัณฑ์และบริการ ราคา บุคลากร และ กระบวนการให้บริการ คะแนนเฉลี่ยอยู่ในระดับมาก ผลการเปรียบเทียบกลยุทธ์การตลาดบริการธุรกิจโฮมสเตย์ ของผู้บริหาร จำแนกตามคุณลักษณะส่วนบุคคล พบว่า ระดับการศึกษาของผู้บริหาร เงินทุนที่ใช้ในการดำเนิน ธุรกิจโฮมสเตย์ และระยะเวลาในการประกอบธุรกิจโฮมสเตย์ ต่างกัน มีความคิดเห็นเกี่ยวกับกลยุทธ์การตลาด บริการ ในภาพรวม แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 เมื่อพิจารณารายด้าน พบว่า ผู้บริหารที่มี อาชีพหลักต่างกัน มีความคิดเห็น โดยรวมเกี่ยวกับกลยุทธ์การตลาดบริการ ด้านราคา และการส่งเสริมทาง การตลาด แตกต่างกันอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05

	4				
ลายมือชื่อนักศึกษา	tent				
ลายมือชื่ออาจารย์ที่ปรึกษา	. S	,		21	
ลายมอชออาจารยทบรกษา	I		22		

หอสมุคมหาวิทยาลัยราชภัฏธนบุรี

Independent study title:

Marketing Strategies on Home-stay-service Businesses in Rayong province

Researcher:

Mr. Teerayut Juntamanee. Degree: Master of Business Administration (General Management).

Dhonburi Rajabhat University. Independent study advisors: 1) Dr. Jariya Klinjan

2) Prof. Dr. Rawat Chatreewisit. Academic year: 2011. 249 pp. Keywords: home-stay

Abstract

The objectives of this research were to study about marketing strategies on Home-stay-service businesses in Rayong province and to compare between strategies based on personal characteristics of individual manager. The sample included 73 managers of firms. Questionnaires were used as a research tool. Frequency, percentage, mean, standard deviation, t-test, and variance were measurements used for data analysis.

The results of the research indicated that the mean score of overall opinions on the marketing strategies of managers were at the high level. With regard to analysis of each aspect, the mean score of opinions on product and service, price, personnel, and procedure of production were at high level either. The comparison of strategies based on opinions from managers, classified by personal characteristics, indicated that those managers with difference of educational level, budget in running business, and amount of time doing business, the overall opinions were different at 0.05 level. With regard to comparison of individual aspect, managers in different main occupation had different opinions on price and promotion at 0.05 level.

Student's signature.

Independent study advisors' signatures 1.