

บทที่ 1

บทนำ

ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา

การเจริญเติบโตทางด้านเศรษฐกิจและการเปลี่ยนแปลงทางด้านสังคมปัจจุบัน มีผลต่อการดำเนินชีวิตของมนุษย์มาก ทั้งในด้านความเร่งรีบในชีวิตประจำวัน การทำงานแห่งบ้านกับเวลา ซึ่งทำให้การจัดอาหารเองมีน้อยลง อีกทั้งการแสวงหาความสุขสนุกสนานในครอบครัวหรือในกลุ่มเพื่อนฝูง และความต้องการเปลี่ยนบรรยายศาสเพื่อผ่อนคลายความเครียดของประชาชน เป็นต้น ด้วยเหตุนี้ การพึงพาปร้านอาหารและแนวโน้มของการออกไปรับประทานอาหาร นอกบ้านจึงเพิ่มสูงขึ้น ประกอบกับการขยายตัวของเมืองต่างๆ ได้ส่งผลให้ธุรกิจร้านอาหารมีการเติบโต และบรรดาผู้ประกอบการ ในธุรกิจร้านอาหารต่างเร่งรับตัวให้สอดคล้องกับพฤติกรรมผู้บริโภคมากยิ่งขึ้น จึงทำให้ธุรกิจร้านอาหารในประเทศไทยนั้นมีการขยายตัวมากขึ้น จากข้อมูลของศูนย์วิจัยภาคีกรุงไทยปี พ.ศ. 2551 พบว่าในร้านอาหารในประเทศไทยมีจำนวน 64,113 ร้าน แยกเป็นร้านอาหารในกรุงเทพมหานคร จำนวน 12,000 ร้าน และในต่างจังหวัดจำนวน 52,113 ร้าน โดยจำนวนร้านอาหาร/ภัตตาคารมีอัตราการขยายตัวเพิ่มขึ้นเฉลี่ยประมาณ 3.0% ต่อปี และค่าใช้จ่ายในการบริโภคอาหารนอกบ้านของคนไทยเฉลี่ยต่อเดือนประมาณ 927 บาทต่อครัวเรือน ซึ่งค่าใช้จ่ายในการบริโภคอาหารนอกบ้านของคนไทยในแต่ละครัวเรือนเฉลี่ยต่อเดือนนั้นจะแตกต่างกันในแต่ละภาค กล่าวคือ กรุงเทพฯและปริมณฑล 2,158 บาท ภาคกลาง 1,007 บาท ภาคใต้ 876 บาท ภาคเหนือ 555 บาท และภาคตะวันออกเฉียงเหนือ 519 บาท

จังหวัดพังงาเป็นจังหวัดที่ตั้งอยู่ในภาคใต้ของด้านชายฝั่งทะเลและด้านตะวันตกหรือฝั่งทะเล อันดามัน มีพื้นที่ทั้งหมด 4,170.885 ตารางกิโลเมตร ลักษณะภูมิประเทศมีชายฝั่งยาวประมาณ 239.25 กิโลเมตร ตลอดแนวด้านตะวันตกของจังหวัด พื้นที่ประกอบด้วยภูเขาสลับซับซ้อน มีที่ราบตามชายฝั่งทะเล และที่ราบตามหุบเขา ประกอบด้วยเกาะประมาณ 150 เกาะ ซึ่งส่วนใหญ่จะอยู่ทางตอนเหนือของจังหวัด โดยชายฝั่งทะเลและด้านตะวันตกครอบคลุมพื้นที่ 2 อำเภอ ได้แก่ อำเภอตะกั่วป่า อำเภอท้ายเหมือง จึงทำให้จังหวัดพังงาเป็นอีกจังหวัดหนึ่งที่ได้ถูกกำหนดให้เป็นเมืองหลักจึงเป็นศูนย์กลางการพัฒนาภาคใต้มาตั้งแต่อดีต ตามนโยบายการกระจายความเจริญมาสู่ภูมิภาค ได้ทำให้

จังหวัดพังงา มีความเจริญเติบโตอย่างรวดเร็ว และกลายเป็นศูนย์กลางการพัฒนาทั้งทางด้านเศรษฐกิจ สังคมและวัฒนธรรม การพัฒนาทางกายภาพเกิดขึ้นอย่างรวดเร็ว ตัวเมืองขยายออกไปทั่วทุกทิศทางเนื่องจากการเพิ่มประชากรและการขยายตัวทางเศรษฐกิจ อีกทั้งจังหวัดพังงาเป็นแหล่งท่องเที่ยวที่สำคัญในเขตภาคใต้ของประเทศไทย จึงสามารถดึงดูดนักท่องเที่ยวและชาวต่างชาติให้เข้ามาท่องเที่ยวและทำการลงทุนมาก

ในส่วนอุตสาหกรรมภัตตาคารและร้านอาหารในบริเวณชายหาดหาดใหญ่ลักษณะบ้านถ้ำยเหมืองจังหวัดพังงา ถือว่าเป็นอุตสาหกรรมที่มีการผลิตและจำหน่ายเพื่อตอบสนองความต้องการในการบริโภคของทั่วประเทศในท้องถิ่น และนักท่องเที่ยวทั่วโลกและชาวต่างประเทศ ที่หลั่งไหลเข้ามาที่这里ในจังหวัดพังงา ด้วยความหลากหลายและความอุดมสมบูรณ์ในการเป็นแหล่งอาหาร ทำให้อุตสาหกรรมนี้มีความพร้อมที่สามารถรองรับนักท่องเที่ยวได้ในทุกรูปแบบ ด้วยร้านอาหารทุกประเภท ทั้งภัตตาคารที่หรูหรา ร้านอาหารท้องถิ่นที่มีอาหารให้เลือกหลายแบบ ร้านอาหารประเภทงานค่ำที่ให้บริการอาหารตามสั่งเดียว กัน รวมถึงร้านอาหารประเภทแพลตฟอร์มที่ให้บริการเป็นกันเอง และทำให้นักท่องเที่ยวได้สัมผัสด้วยชีวิตที่แท้จริงของคน

แม้ว่าธุรกิจร้านอาหารซึ่งมีความสำคัญต่อระบบเศรษฐกิจที่มีผลต่อธุรกิจหรืออุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้องมากมาย เช่น อุตสาหกรรมการท่องเที่ยว อุตสาหกรรมการผลิตอาหารหรือวัสดุคงทน ตลอดจนกระจายความเจริญ และรายได้มาสู่ท้องถิ่นในด้านการจ้างงาน หรือธุรกิจด้านการบริการต่างๆ ในพื้นที่นั้นๆ แต่การส่งเสริมของรัฐบาลที่มีต่อธุรกิจร้านอาหารนั้นโดยส่วนมากจะเป็นการรณรงค์เผยแพร่ภาพลักษณ์ด้านคุณภาพ และมาตรฐานด้านสุขอนามัยของร้านอาหารเป็นหลัก หรือแม้แต่การส่งเสริมการท่องเที่ยวนั้นส่วนมากจะเป็นการส่งเสริมลงไประยะชาติสัมพันธ์แหล่งท่องเที่ยวมากกว่าการพัฒนาอุตสาหกรรมบริการประเภทต่างๆ ทำให้ผู้ประกอบการต้องมีการปรับกลยุทธ์และแก้ปัญหา ให้สามารถดำเนินการได้ในสภาวะการแข่งขันที่รุนแรงในปัจจุบัน เมื่อในภาพรวมธุรกิจร้านอาหารจะมีการขยายตัวเพิ่มขึ้น แต่การเข้ามาประกอบธุรกิจประเภทนี้นั้นก็ขึ้นอยู่กับปัจจัยหลายอย่างด้วยกัน ทั้งปัจจัยที่เอื้อประโยชน์ และปัจจัยที่มีผลกระทบที่ทำให้ผู้ประกอบการส่วนใหญ่มักประสบปัญหาในการดำเนินงาน

ดังนั้นผู้ศึกษาในฐานะที่เป็นคนพื้นที่ของชายหาดหาดใหญ่จังหวัดพังงา จึงมีความสนใจที่จะศึกษาถึงการจัดการธุรกิจร้านอาหารขนาดย่อมบริเวณชายหาดหาดใหญ่ ตัวเมืองจังหวัดพังงา ว่ามีปัจจัยอะไรบ้างที่มีผลต่อการประกอบธุรกิจ และเมื่อได้เข้ามาประกอบการแล้วมีปัญหาอะไรเกิดขึ้นบ้างเพื่อเป็นแนวทางต่อผู้ที่สนใจ ตลอดจนเป็นแนวทางในการตัดสินใจของผู้ประกอบการที่จะประกอบธุรกิจร้านอาหารในอนาคต

วัตถุประสงค์ของการวิจัย

- เพื่อศึกษาการจัดการธุรกิจร้านอาหารขนาดย่อม SME_s บริเวณชายหาดเทาหลัก จังหวัดพังงา
- เพื่อเปรียบเทียบการจัดการธุรกิจร้านอาหารขนาดย่อม SME_s บริเวณชายหาดเทาหลัก จังหวัดพังงา ของผู้ประกอบการ จำแนกตามลักษณะประชากรศาสตร์

สมมุติฐานของการวิจัย

การจัดการธุรกิจร้านอาหารขนาดย่อม SME_s บริเวณชายหาดเทาหลัก จังหวัดพังงา ของผู้ประกอบการ จำแนกตามลักษณะประชากรศาสตร์ แตกต่างกัน

ขอบเขตของการวิจัย

ในการศึกษารึ่งนี้ เป็นการศึกษาเกี่ยวกับการจัดการธุรกิจร้านอาหารบริเวณชายหาด เทาหลัก จังหวัดพังงา มีขอบเขตการวิจัยดังนี้

1. ขอบเขตของด้านประชากร ประชากรที่ใช้ในการวิจัยครั้งนี้ คือ ผู้ประกอบกิจการ ร้านอาหารบริเวณชายหาดเทาหลัก จังหวัดพังงา จำนวน 180 คน (ที่มา : องค์กรบริหารส่วนตำบล ลำแก่นและตำบลคึกคัก จังหวัดพังงา) เลือกเป็นกลุ่มตัวอย่าง จำนวน 123 คน ตามตารางกำหนด ขนาดกลุ่มตัวอย่างของ Krejcie และ Morgan (1970, p.608)

2. ขอบเขตด้านเนื้อหา ได้แก่ ตัวแปรที่ใช้ในการศึกษา แบ่งออกเป็น

2.1 ตัวแปรอิสระ (independent variables) คือ ข้อมูลส่วนบุคคลของผู้ประกอบ กิจการร้านอาหาร ประกอบด้วย

- เพศ
- อายุ
- สถานภาพสมรส
- ความเกี่ยวข้องกับกิจการ
- ประเภทของกิจการร้านอาหาร
- ระยะเวลาในการเปิดกิจการ
- จำนวนพนักงาน

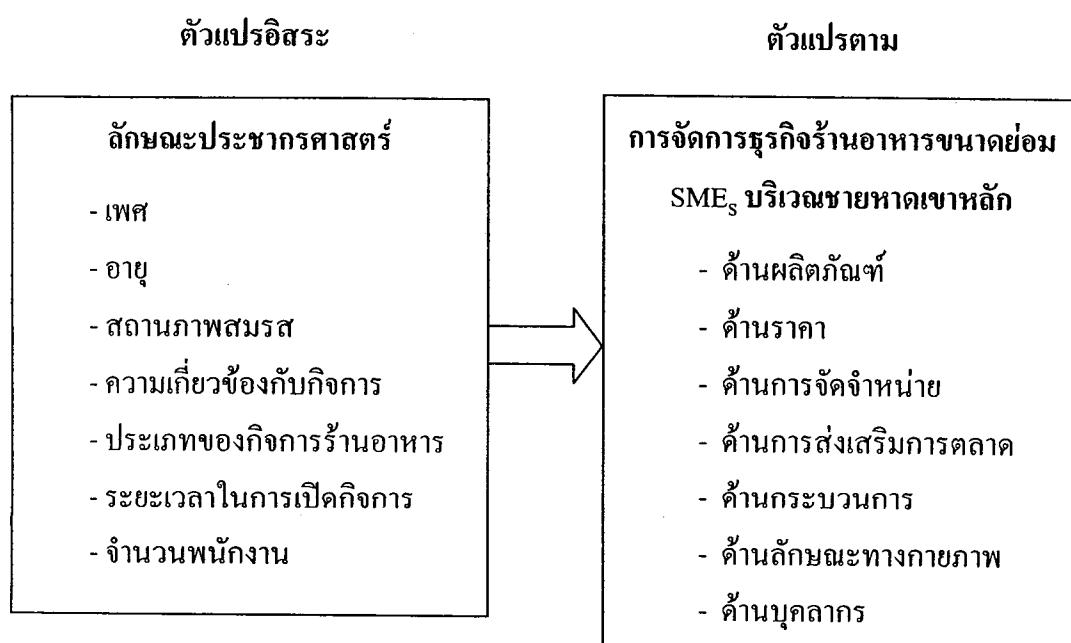
2.2 ตัวแปรตาม (dependent variables) คือ การจัดการธุรกิจร้านอาหารขนาดย่อม SME_s บริเวณชายหาดเขาหลัก จังหวัดพังงา ประกอบด้วย 7 ด้าน ดังนี้

- ด้านผลิตภัณฑ์
- ด้านราคา
- ด้านการจัดจำหน่าย
- ด้านการส่งเสริมการตลาด
- ด้านกระบวนการ
- ด้านลักษณะทางกายภาพ
- ด้านบุคลากร

3. ขอบเขตด้านเวลา ระยะเวลาในการวิจัยครั้งนี้ ระหว่างเดือนตุลาคม – พฤศจิกายน 2553

กรอบแนวคิดในการวิจัย

การศึกษาเรื่องการจัดการธุรกิจร้านอาหารขนาดย่อม SME_s บริเวณชายหาดเขาหลัก จังหวัดพังงา ผู้วิจัยได้นำทฤษฎีเกี่ยวกับส่วนประสมการตลาดของ ธีรกิติ นวรัตน์ ณ อุษณา (2544, หน้า 312) มาใช้ในกำหนดกรอบแนวคิดในการวิจัย ดังนี้



ภาพที่ 1.1 กรอบแนวคิดในการวิจัย

นิยามศัพท์เฉพาะ

ธุรกิจร้านอาหาร หมายถึง สถานที่ดำเนินกิจการจำหน่ายอาหารตามสั่ง และเครื่องดื่ม ที่ตั้งอยู่บริเวณชายหาดเขาหลัก จังหวัดพังงา

ธุรกิจขนาดย่อม SMEs หมายถึง ธุรกิจที่เป็นอิสระมีเอกชนเป็นเจ้าของ ดำเนินการโดยเจ้าของเอง ไม่เป็นเครื่องมือของธุรกิจใด ไม่ตกอยู่ภายใต้อิทธิพลของบุคคลหรือธุรกิจอื่น มีด้านทุนในการดำเนินงานต่ำ และมีพนักงานจำนวนไม่มาก

ผู้บริโภค หมายถึง ผู้ที่มาใช้บริการร้านอาหารในบริเวณชายหาดเขาหลัก จังหวัดพังงา

ชายหาดขาหลัก หมายถึง แหล่งท่องเที่ยวที่มีชื่อเสียงที่สุดของชายทะเลพังงา ครอบคลุม 2 อำเภอ ได้แก่ อ่าวนอกท้ายเหมือง และอำเภอตะกั่วป่า จังหวัดพังงา เป็นชายหาดที่มีความกว้างทอดยาวและมีความลึกเฉลี่ยน้อย น้ำใสเป็นที่นิยมเล่นน้ำ ท่องเที่ยวที่นี่

การจัดการธุรกิจร้านอาหารขนาดย่อม SMEs บริเวณชายหาดเขาหลัก หมายถึง การบริหารกิจกรรมร้านอาหาร ให้ตรงตามความต้องการของผู้บริโภค และเกิดประโยชน์สูงสุดต่อกิจการชั้นประกอบไปด้วย 7 ด้าน คือ ด้านผลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านการจัดจำหน่าย ด้านการส่งเสริม การตลาด ด้านกระบวนการ ด้านลักษณะทางกายภาพ และด้านบุคลากร

- ด้านผลิตภัณฑ์ ประกอบด้วย รสชาติอาหาร ความสด ความสะอาด และความหลากหลายของอาหารและเครื่องดื่ม

- ด้านราคา ประกอบด้วย ราคาค่าอาหารและบริการที่สมเหตุสมผลและใกล้เคียงกับร้านอื่นๆ มีป้ายแสดงค่าอาหารและบริการอย่างชัดเจน

- ด้านการจัดจำหน่าย ประกอบด้วย มีที่จอดรถกว้างขวาง สะดวกต่อการเดินทาง
ใกล้แหล่งชุมชน ที่พักอาศัย บรรยายการค้า สะอาดเรียบร้อย

- ด้านการส่งเสริมการตลาด ประกอบด้วย มีป้ายร้านชัดเจน ลดราคาอาหารเป็นพิเศษเมื่อมาใช้บริการบ่อยครั้ง มีการโฆษณาผ่านสื่อต่างๆ มีการแนะนำเมนูอาหารใหม่ รับชำระด้วยบัตรเครดิต

- ด้านกระบวนการ ประกอบด้วย แบ่งหน้าที่ของบุคลากรชัดเจน มีการประสานงานภายในอย่างเป็นระบบ ควบคุมการทำงานอย่างทั่วถึง และให้ความสำคัญกับการวางแผนกิจการ

- ด้านลักษณะทางกายภาพ ประกอบด้วย การตกแต่งร้าน ความสะอาดความเรียบร้อยภายในร้าน บรรยายกาศและความสะดวกสบาย

- ด้านบุคลากร ประกอบด้วย มีจำนวนพนักงานเพียงพอ มีฝ่ายปรุงอาหารที่มีความชำนาญ มีคนจัดหารือติดเข้าร้านที่มีประสิทธิภาพ พนักงานมีความสุภาพ อิ่มเย็น กระตือรือร้น และมีความซื่อสัตย์ พนักงานแต่งกายสะอาดและเรียบร้อย

ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

1. ทำให้ทราบถึงสภาพทั่วไปของธุรกิจร้านอาหารบริเวณชายหาดแหลก จังหวัดพังงา และสามารถนำไปใช้เป็นแนวทางในการพัฒนาธุรกิจให้เกิดความเข้มแข็งและมั่นคงมากยิ่งขึ้น
2. ทำให้ทราบถึงปัจจัยที่มีผลต่อการประกอบการรวมทั้งปัญหาและอุปสรรคของธุรกิjr้านอาหาร เพื่อให้ผู้ประกอบการนำไปใช้เป็นแนวทางในการวางแผนและป้องกันในการดำเนินธุรกิจ
3. ผู้ที่สนใจสามารถนำข้อมูลที่ได้ไปใช้ในการประกอบธุรกิจร้านอาหารได้ต่อไปในอนาคต