

บทที่ 1

บทนำ

ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา

ในปี 2548 ได้มีการเปลี่ยนแปลงวิสัยทัศน์ของธนาคารออมสิน ดังนี้ "เป็นสถาบันที่มั่นคงของประเทศเพื่อการออม การลงทุน การสร้างเศรษฐกิจชุมชน การพัฒนาประเทศและการบริการทางการเงินที่ครบวงจรแก่ประชาชนทุกระดับทั่วประเทศ" ภายใต้ปณิธาน "บุคลากรมีคุณภาพ เทคโนโลยีทันสมัย บริการด้วยน้ำใจ มุ่งรับใช้ปวงประชา" และคำขวัญที่ว่า "มั่นคง จริงใจ รับใช้สังคม"

ตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา ธนาคารออมสินได้เปลี่ยนแปลงปรับปรุงพัฒนาระบบการดำเนินงานและการให้บริการในทุกด้านอย่างเป็นพลวัตร ธนาคารจึงได้ปรับตัวให้เข้ากับสถานการณ์เพื่อรักษาฐานลูกค้ามากกว่า 26 ล้าน บัญชี โดยระดมทรัพยากรในทุกด้านเตรียมการเพื่อปรับปรุงภาพลักษณ์และรูปแบบการให้บริการที่ทันสมัยและครบวงจรยิ่งขึ้นเพื่อรองรับการให้บริการที่สอดคล้องต่อความต้องการและครอบคลุมทุกกลุ่ม ทุกอาชีพ และทุกช่วงวัย โดยใช้กลยุทธ์ต่างๆ มากมายในการดำเนินกิจการให้มีอายุกว่า 93 ปี ซึ่งผลประกอบการที่ผ่านมา มีกำไรมาโดยตลอด ในช่วงแรกนั้นธนาคารไม่ค่อยมุ่งกำไรแต่มุ่งด้านการออมมากกว่า ต่อมาได้พัฒนาให้ธนาคารเป็นธนาคารเชิงพาณิชย์มากยิ่งขึ้น มีการระดมเงินออมในรูปแบบต่างๆ ไม่ว่าจะเป็นการฝากเงิน การจำหน่ายสลาก ออมสิน การฝากเงินในรูปแบบสะสมทรัพย์ มีการให้บริการอื่นๆ เพิ่มมากมายไม่ว่าจะเป็นการให้บริการชำระเงินค่าใช้จ่ายสาธารณะไปโภค ตัวแลกเงิน เช็คของขวัญ และการให้สินเชื่อซึ่งเป็นการทำรายได้หลักให้กับธนาคารให้มีผลกำไรและเพื่อนำเงินที่ได้รับในส่วนที่เป็นดอกเบี้ยมาจ่ายให้กับผู้ที่นำเงินมาฝากในรูปของดอกเบี้ย และนำมาใช้จ่ายในการดำเนินงาน

ตลอด 9 ทศวรรษของการก่อตั้งธนาคารออมสิน กิจการของธนาคารได้ดำเนินไปภายใต้การบริหารการจัดการที่มีการพัฒนาอย่างต่อเนื่องตามลำดับ รวมถึงมีการปรับปรุงเปลี่ยนแปลงแนวทางการบริหารงานให้สอดคล้องกับสถานการณ์แวดล้อมในแต่ละยุคสมัย ที่ผ่านมา นั้นจะเห็นได้ว่า ธนาคารมีจุดแข็งที่มีจำนวนสาขาจำนวนมากในทุกจังหวัด ทุกอำเภอ ซึ่งยังมีธนาคารออมสินในรูปแบบของธนาคารชุมชน ธนาคารโรงเรียน ธนาคารอิสลาม และมีบริการเรือรับฝากนอกร้านที่

เป็นแห่งแรกในโลก และในช่วงแรกธนาคารออมสินได้เปิดให้บริการในวันเสาร์เพื่อเป็นการบริการเด็กในการรับฝาก-ถอนเงินแต่ปัจจุบันนี้ได้ยกเลิกการให้บริการนี้แล้วเนื่องจากค่าใช้จ่ายสูงกว่ารายได้ที่ได้รับ แต่ปัจจุบันนี้ธนาคารได้ใช้กลยุทธ์ในการเปิดให้บริการตามสถานที่ที่ธนาคารให้บริการอยู่เพื่อการดำเนินงานของสาขานั้น ได้อ่ายมีประสิทธิภาพ เช่น สาขาจุดจัดการ เปิดให้บริการวันเสาร์-อาทิตย์ เพื่อรับความต้องการของลูกค้าธนาคาร สาขาปากคลองตลาดเป็นหน่วยให้บริการเรือเคลื่อนที่โดยพัฒนาการให้บริการที่ทันสมัยด้วยระบบ GPRS สื่อสารออนไลน์ ผ่านทางโทรศัพท์มือถือ ทางด้านการตลาด ได้นำกลยุทธ์การพัฒนาสินค้ามาใช้เพื่อสนองความต้องการของลูกค้า และเพื่อพัฒนาสินค้าให้สามารถแข่งขันกับคู่แข่งขัน ได้มีการพัฒนาสินค้าทุกรูปแบบ ถือว่าเป็นจุดแข็งของธนาคารอีกด้วยหนึ่ง

บริการด้านเงินฝาก ซึ่งปัจจุบันนี้มีมากน้อยไม่ว่าจะเป็น เงินฝากเพื่อเรียก เงินฝากเพื่อเรียกพิเศษ เงินฝากประจำ 3 เดือน เงินฝากประจำ 6 เดือน เงินฝากประจำ 12 เดือน เงินฝากกระแสรายวัน เงินฝากประจำรายปี เงินฝากลงเคราะห์ชีวิต ลากออมสิน ซึ่งลากออมสินและเงินฝากลงเคราะห์ชีวิตยังมีให้เลือกอีกหลายรูปแบบตามความต้องการของลูกค้า

บริการด้านสินเชื่อ ได้มีการให้สินเชื่อทุกรูปแบบเพื่อเป็นการสนองความต้องการของลูกค้า การให้กู้ยืมแก่ส่วนราชการและรัฐวิสาหกิจ การให้กู้ยืมแก่เอกชน กู้เพื่อส่งเสริมการศึกษา กู้เพื่อเคหะลงเคราะห์ เงินกู้ส่วนบุคคล สินเชื่อส่วนบุคคลนี้มีจำนวนนากมายกว่า 10 สินเชื่อด้วยกัน

บริการด้านการเงิน ตัว例เงินเดินทาง บริการให้เช่าตู้นิรภัย บริการจำหน่าย Cashier, order บริการเงินด่วนออมสิน รับ - จ่าย และโอนเงิน บริการบัตรออมสินวีซ่าเดบิต เช็คของขวัญ บริการรับชำระค่าสาธารณูปโภคและค่าบริการต่างๆ บริการระบบ Online Payment (สูจิตรา วรรณนิยม, 2550)

ในปัจจุบันระบบการผ่อนชำระค่าสินค้าและบริการบัตรเครดิตเป็นที่นิยมมากขึ้นและมีหน่วยงานที่ให้บริการ ได้แก่ บริษัทเคนเน็ตเตอร์เซอร์วิส จำกัด และธนาคารพาณิชย์ต่าง ๆ การดำเนินงานที่ผ่านมา พนักงานบริการของธนาคารออมสินเป็นที่ต้องการของประชาชนมาโดยตลอด และสร้างความพึงพอใจให้แก่ประชาชน แต่ก็ยังพบปัญหาอยู่บ้างในเรื่องของขั้นตอนในการให้บริการชำระค่าสินค้าและบริการที่เคนเน็ตเตอร์ของธนาคารออมสิน ซึ่งพบว่าบ้างคงมีปัญหาในเรื่องของขั้นตอนการให้บริการและพนักงานผู้ให้บริการอยู่บ้าง จากสภาพปัญหาที่กล่าวมาส่งผลกระทบต่อการดำเนินการให้บริการชำระค่าสินค้าและบริการที่เคนเน็ตเตอร์ของธนาคารออมสิน

ดังนั้นผู้วิจัยจึงมีความสนใจศึกษาความพึงพอใจของผู้ใช้บริการชำระค่าสินค้าและบริการที่เคนเน็ตเตอร์ของธนาคารออมสิน เขตบางแค เพื่อนำผลที่ได้จากการวิจัยไปเป็นแนวทางการ

ดำเนินการในการให้บริการชำระค่าสินค้าและบริการที่เคนเนอร์ของธนาคารออมสินเขตบางแค ต่อไป

วัตถุประสงค์ของการวิจัย

- เพื่อศึกษาความพึงพอใจของผู้ใช้บริการชำระค่าสินค้าและบริการที่เคนเนอร์ของธนาคารออมสินเขตบางแค
- เพื่อเปรียบเทียบความพึงพอใจของผู้ใช้บริการชำระค่าสินค้าและบริการที่เคนเนอร์ของธนาคารออมสินเขตบางแค ตามลักษณะทางประชากรศาสตร์

สมมติฐานของการวิจัย

ผู้ใช้บริการที่มีลักษณะทางประชากรศาสตร์แตกต่างกัน มีความพึงพอใจต่อการใช้บริการชำระค่าสินค้าและบริการที่เคนเนอร์ของธนาคารออมสินเขตบางแค แตกต่างกัน

ขอบเขตของการวิจัย

การวิจัยครั้งนี้ ผู้วิจัยได้กำหนดขอบเขตในการศึกษาตามรายละเอียด ดังนี้

1. ประชากร

ประชากรที่ใช้ในการวิจัยครั้งนี้ ได้แก่ ผู้ใช้บริการชำระค่าสินค้าและบริการที่เคนเนอร์ของธนาคารออมสินเขตบางแค ระหว่างเดือน เมษายน - ตุลาคม 2550 จำนวน 512 คน

2. กลุ่มตัวอย่าง

กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัยครั้งนี้ ได้แก่ ผู้ใช้บริการชำระค่าสินค้าและบริการที่เคนเนอร์ของธนาคารออมสินเขตบางแค โดยการสุ่มตัวอย่างอิสระ (simple random sampling) ขนาดของกลุ่มตัวอย่าง ได้จากการคำนวณโดยกลุ่มตัวอย่าง ของ Krejcie และ Morgan (1970, p. 608) ได้กลุ่มตัวอย่างจำนวน 219 คน

3. ตัวแปรที่ศึกษา

3.1 ตัวแปรอิสระ ได้แก่ ข้อมูลทั่วไป คือ เพศ อายุ ระดับการศึกษา อาชีพ และรายได้ เกี่ยวกับเดือน

3.2 ตัวแปรตาม คือ ปัจจัยที่ส่งผลต่อความพึงพอใจ แบ่งออกเป็น 4 ด้าน คือ

3.2.1 ด้านพนักงานและการต้อนรับ

3.2.2 ด้านสถานที่

3.2.3 ด้านระยะเวลาในการบริการ

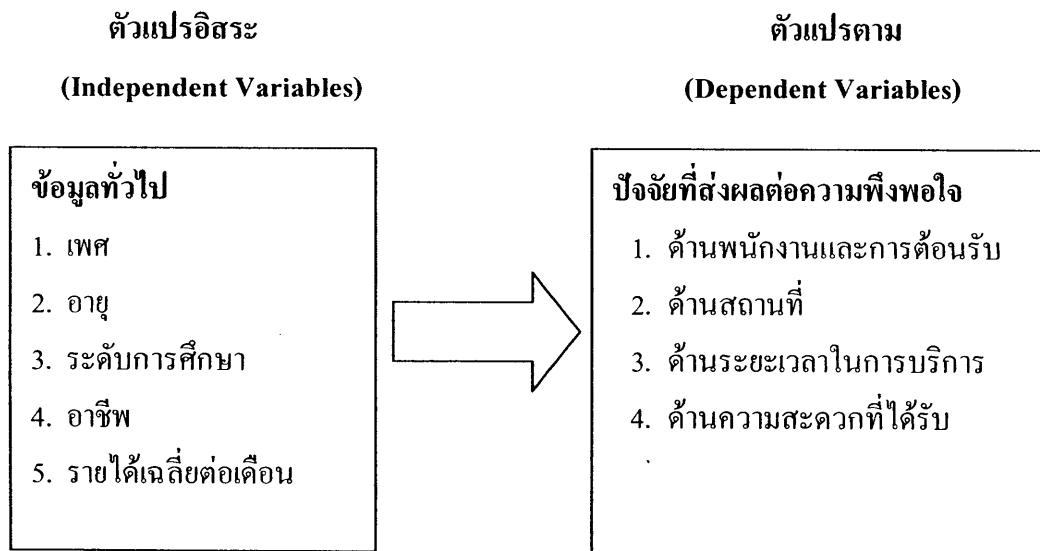
3.2.4 ด้านความสะอาดที่ได้รับ

4. ระยะเวลาที่ใช้ในการวิจัย

ระหว่างเดือนเมษายน – ตุลาคม 2550

กรอบแนวคิดในการวิจัย

การวิจัยเกี่ยวกับความพึงพอใจของผู้ใช้บริการโรงแรมค่าสินค้าและบริการที่เคาน์เตอร์ของธนาคารออมสิน เขตบางแก้ว ครั้งนี้ ผู้วิจัยได้ศึกษาแนวคิด ทฤษฎี ที่เกี่ยวข้องนำเสนอเป็นกรอบแนวคิดในการวิจัยได้ดังต่อไปนี้



ภาพที่ 1.1 กรอบแนวคิดในการวิจัย

นิยามศัพท์เฉพาะ

พนักงาน หมายถึง ผู้ปฏิบัติหน้าที่ให้บริการลูกค้าที่ดำเนินการที่ศูนย์ฯ ของธนาคารออมสินเขตบางแค ประกอบด้วย 8 สาขาได้แก่ สาขาบางแค สาขาท่าพระ สาขาตลาดพลู สาขาวัดไทย สาขาจรัญสนิทวงศ์ สาขาหมู่บ้านเศรษฐกิจ สาขาตั้งชัย และ สาขาบางพลัด

ลูกค้า หมายถึง ผู้ใช้บริการชำระค่าสินค้าและบริการที่ดำเนินการที่ศูนย์ฯ ของธนาคารออมสินเขตบางแค

ความพึงพอใจ หมายถึง ความรู้สึกของผู้รับบริการ มีความรู้สึกที่ดี และพอใจ ความประทับใจหลังการใช้บริการที่มาใช้บริการชำระค่าสินค้าและบริการที่ดำเนินการที่ศูนย์ฯ ของธนาคารออมสินเขตบางแค แบ่งเป็นด้านต่าง ๆ ดังนี้

1. ด้านพนักงานและการต้อนรับ หมายถึง ความรู้สึกที่ดีเกี่ยวกับพนักงาน การแต่งกายสุภาพ พูดจาเป็นมิตร มีความกระตือรือร้น เต็มใจช่วยเหลือ ความรู้ความสามารถในการให้บริการทุกรายดับเท่าเทียมกัน
2. ด้านสถานที่ หมายถึง ความรู้สึกที่ดีเกี่ยวกับที่ตั้งอาคารที่เหมาะสม มีความปลอดภัย สะอาด และมีสถานที่จอดรถที่สะดวกสบาย
3. ด้านระยะเวลาในการบริการ หมายถึง ความรู้สึกที่ดีเกี่ยวกับการให้บริการที่รวดเร็ว มีเทคโนโลยีที่ทันสมัย และมีพนักงานเพียงพอต่อการให้บริการ
4. ด้านความสะดวกที่ได้รับ หมายถึง ความรู้สึกที่ดีเกี่ยวกับการใช้เทคโนโลยีที่ทันสมัยใหม่มาให้บริการ มีการให้บริการที่หลากหลาย ให้บริการน่าเชื่อถือ ไม่ผิดพลาด

ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

1. ทำให้ทราบถึงระดับความพึงพอใจของผู้ใช้บริการชำระค่าสินค้าและบริการที่ดำเนินการที่ศูนย์ฯ ของธนาคารออมสินเขตบางแค
2. สามารถนำความคิดเห็นและผลการศึกษาที่ได้เป็นแนวทางในการเพิ่มประสิทธิภาพ การให้บริการชำระค่าสินค้าและบริการที่ดำเนินการที่ศูนย์ฯ ของธนาคารออมสินเขตบางແ และเขตอื่นๆ ที่มีลักษณะบริการแบบเดียวกัน เพื่อให้การบริการสอดคล้องกับความต้องการของลูกค้าที่มาใช้บริการ